



CURSO SUPERIOR PARA
CONSULTORES
EMPRESA FAMILIAR
BARCELONA

CURSO SUPERIOR PARA CONSULTORES DA EMPRESA FAMILIAR

FORMAÇÃO PRESENCIAL:
BARCELONA, DE 4 A 8 DE NOVEMBRO DE 2019

13.^a
EDIÇÃO

DIRIGIDO A PROFISSIONAIS DE LÍNGUAS ESPANHOLA E PORTUGUESA

InstitutoNeXia

O único programa em espanhol que certifica a capacitação em consultoria profissional de empresa familiar sobre uma base metodológica desenvolvida e verificada ao longo de mais de 25 anos de experiência profissional

O CURSO SUPERIOR PARA CONSULTORES DA EMPRESA FAMILIAR (13.ª edição) é organizado pelo INSTITUTO NEXIA (Instituto de formação da laempresafamiliar.com) e dirigido por MANUEL PAVÓN, profissional de vasta experiência docente e laboral no mundo da consultoria da Empresa Familiar. Por sua vez, é acreditado pela UNIVERSITAT ABAT OLIBA-CEU.

O seu objetivo é a capacitação de profissionais na consultoria específica da empresa familiar para a elaboração do plano estratégico familiar, plano de sucessão, protocolo familiar, conselho de família, governo corporativo e a preparação das seguintes gerações.

Facilita, com uma total transparência, uma metodologia baseada em 25 anos de experiência, um esquema de trabalho e de procedimento muito bem definido e todas as estruturas dos diferentes documentos e do material a entregar aos clientes. Ensina as técnicas e os formatos que melhor se adequam à abordagem multidisciplinar exigido pelo exercício profissional desta disciplina. Diferencia-se de qualquer outro curso neste campo por ser o único em espanhol e com documentação em português, que oferece a aprendizagem destes processos e metodologias ao aluno de forma explícita, estruturada e prática.



Vídeo: Manuel Pavón, Diretor do Curso



Vídeo: Opiniões dos alunos nov. 2018

Objetivos

Curso Superior para Consultores da EMPRESA FAMILIAR

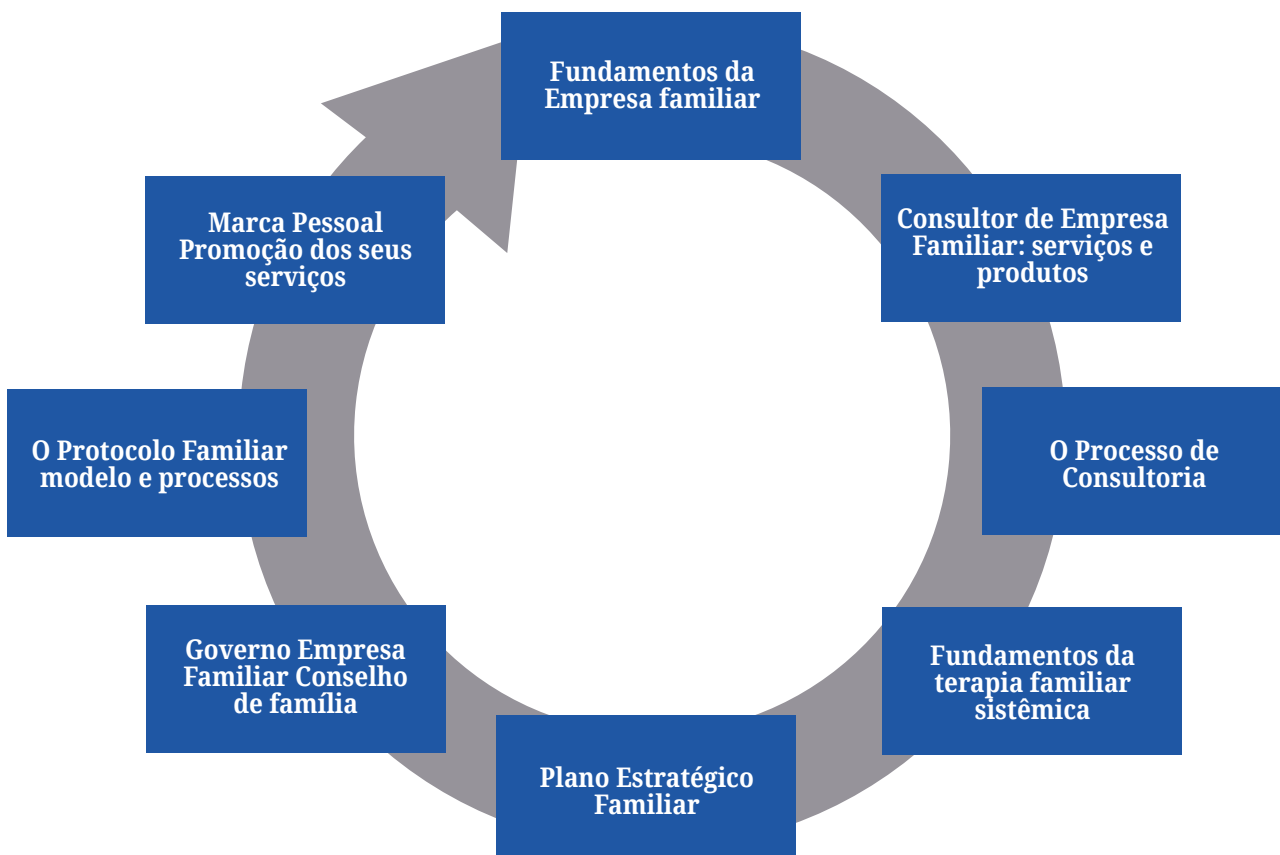
Através de uma abordagem prática, o curso permite conhecer e dominar as principais ferramentas necessárias para oferecer aos clientes um serviço responsável e de qualidade, entre elas, técnicas para trabalhar com as famílias, processos de trabalho, estruturas dos documentos a entregar e a comercialização dos produtos e serviços.

Para abordar com sucesso a complexidade que surge a partir da convergência de duas realidades diferentes e às vezes antagônicas, como podem ser a família e a empresa, o consultor deve dominar os aspetos relacionais que se geram entre os dois âmbitos. Com este objetivo, o Curso também ensina como influir numa melhoria das dinâmicas relacionais e os padrões comunicacionais entre os diferentes membros que formam o sistema da família empresária.

Destacamos que os Fundamentos da Empresa Familiar, a metodologia e a experiência adquiridos durante o curso



so permitem ao assistente sua implementação com seus clientes com resultados imediatos. Além disso, capacitam-no para utilizar nosso próprio Manual de Procedimento, que será entregue durante o curso.



Nossos Testemunhos

Curso Superior para Consultores da EMPRESA FAMILIAR



“Ultrapassou as expectativas, muito mais além do profissional, impactou no pessoal.”

JUAN CARLOS PERALVO

Advogado e Doutor em Jurisprudência da Pontifícia Universidade Católica do Equador.

EQUADOR



“É espetacular o que partilharam conosco, é os professores, especialmente, Manuel Pavón pelo são muito generoso o fato de ter partilhado seu próprio modelo e metodologia...”

PATRICIA MONTEFERRANTE MARCHENASI

Professora no Centro de Gerência e Liderança do IESA.

VENEZUELA



“O material e as ferramentas que nos forneceram são magníficos”.

BELÉN ALARCÓN

Sócia Diretora Planificação Patrimonial da Abante.

ESPANHA



“Nunca vi nenhum consultor em empresa familiar que explique e partilhe sua metodologia desta maneira. Não existe este curso em nenhum outro lugar.”

JOSEMARÍA VÁZQUEZ VEGA

Professor e Chefe da Área de Direção de Pessoas e Recursos Humanos na IDE Business School.

MÉXICO



“O ponto forte do curso é a metodologia, capaz de ser uma importante contribuição para a minha formação profissional.”.

SANDRA ESPINOZA

Gerente Área Grandes Empresas em Scotiabank.

CHILE



“Um curso imprescindível, fundamental para entender em profundidade as relações familiares e seu efeito na administração do patrimônio empresarial, imobiliário e financeiro. Focado para a resolução definitiva de seus conflitos.”

PEDRO OLIVER

Managing Director do Bank Julius Baer & Co (Zurique).

ESPANHA



“A seleção dos assistentes é muito apropriada para a interação e enriquecimento profissional e pessoal”.

CONSTANÇA MEIRELLES

Diretora e fundadora da Consultoria i9 Tecnologia em Recursos Humanos.

BRASIL



“Outros cursos que conheço não têm a metodologia prática que encontrei neste Curso”.

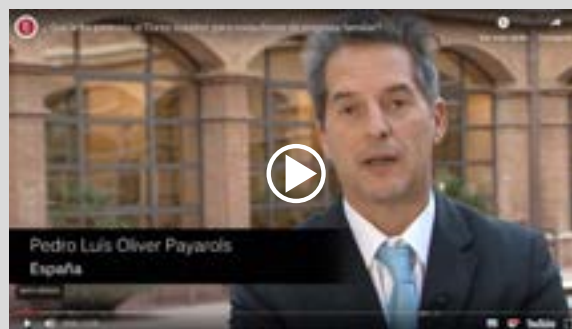
DR. JOSÉ ANGEL VÁZQUEZ

Diretor do Centro de Empresas Familiares da Universidade de Monterrey.

MÉXICO



Vídeo: A quem nossos alunos recomendariam o Curso?



Vídeo: O que nossos alunos opinam sobre o Curso?

O que o Programa vai oferecer? Como me irá beneficiar?

- Compreensão detalhada dos processos e dinâmicas da empresa familiar.
- Obtenção das habilidades através de práticas vivenciais ministradas no curso.
- Desenvolvimento pessoal e profissional.
- Ferramentas e técnicas de consultoria.
- Esquema de trabalho e manual de procedimento.
- Estruturas dos diferentes documentos entregues aos clientes.
- Supervisão do processo de consultoria.
- Técnicas sobre sua marca pessoal e o método de promoção de seus serviços.

¿Cómo Como irá melhorar minha relação com o cliente? Mejorará mi relación con el cliente?

- Clareza de conceitos refletidos em produtos à medida para cada cliente.
- Transmitir a segurança ao cliente de estar em “boas mãos”.
- Metodologia aplicada.
- Credibilidade adquirida através da encenação de situações reais.



“Casa de la Convalecencia” sede do curso.

Quais as vantagens profissionais da Metodologia?

- É essencialmente ativa, aplicável a casos em que se pretende combinar teoria e prática.
- É um método que permite estudar ou analisar um problema, perceber os fatos, compreender as situações e encontrar soluções válidas e aceitáveis.
- Desenvolve uma atitude pragmática.
- Mostra a inter-relação entre fatores diversos da praxe profissional.
- Obriga a aprofundar nos temas e fomenta a interdisciplinaridade.

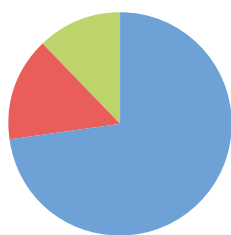
Qual é o público-alvo?

Curso Superior para Consultores da EMPRESA FAMILIAR

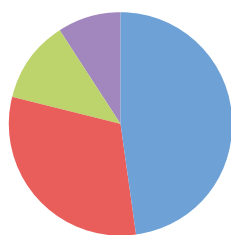
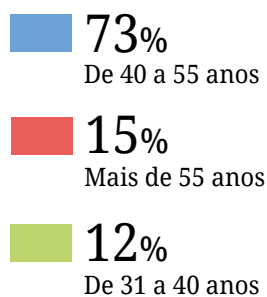
O público-alvo do programa são profissionais de língua espanhola e portuguesa que, com um título universitário, oferecem serviços profissionais a Empresas Familiares na atualidade, e que procuram atualizar conhecimentos e melhorar habilidades na Consultoria de Empresa Familiar:

1. Advogados, economistas, assessores fiscais, engenheiros, consultores de recursos humanos, consultores em organização, psicólogos e terapeutas que exercem trabalhos de consultoria neste âmbito.
2. Quadros diretivos nas Empresas Familiares, quer sejam profissionais externos ou membros da própria família empresaria.
3. Quadros diretivos ou gerentes dos Family Office.

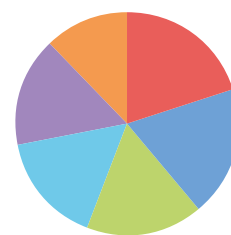
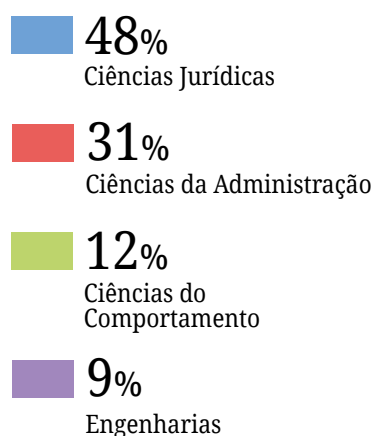
Perfil dos Assistentes



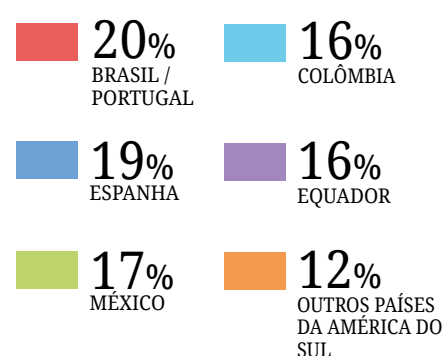
01 Idade



02 Títulos Universitários



03 País de residência





Dr. Manuel Pavón, Diretor do Curso

Doutor em Ciências Sociais pela Universitat Abat Oliba CEU. Licenciado em Ciências Econômicas pela Universitat de Barcelona. Terapeuta familiar pela UAB. Ex-sócio responsável pelo departamento de Consultoria de Empresa Familiar de “Garrigues”. Especializado em planificação estratégica da continuidade das empresas familiares, especialmente na elaboração de protocolos familiares. Membro da AEDAF (Associação Espanhola dos Assessores Fiscais). Coautor do livro : “Os dilemas da empresa familiar” editado pelo CaixaBank e autor do livro: “O Protocolo Familiar. Estrutura e conteúdo”, editado pela Lefebvre-El Derecho.



Ana Díaz Montañés

Administração de Patrimônios Familiares. Especialista em Banca Privada. Licenciada em Ciências Empresariais pela Universidade Pontifícia Comillas, EMBA Esade, é, também, Family Wealth Advising FFI 2007 e European Financial Planning Advisor (EPFA). A partir de dez. de 2006, trabalha como banqueira privada sênior num banco Top 20 a nível mundial.



Paula Fernández Ochoa

Sócia da +MORETHANLAW, consultora de Marketing Jurídico e Marca Pessoal em ambientes de alta competição. Foi advogada na MAZARS Y GARRIGUES, gerente na LEGÁLITAS e Head of Business Development na ROCA JUNYENT. Licenciada em Direito e Diplomada em Econômicas (ICADE), Pós-graduação em Administração e Direção de Empresas (Pompeu Fabra), PDD em IESE.



Ana Pérez Muñoz

Licenciada em Psicologia pela UAB (1981). Psicóloga clínica. Terapeuta grupal e diretora de Psicodrama (1984). Mestrado em Terapia Familiar UAB - Escola de Terapia Familiar do Hospital de la Santa Creu i Sant Pau (1992). A partir de 1993, é docente supervisora da Escola de Terapia Familiar da Unidade de Psicoterapia do Hospital de la Santa Creu i Sant Pau. Foi Presidenta da Sociedade Catalã de Terapia Familiar (STF) de 2009 a 2014.



Arantxa Tobaruela Carrera

Associada principal e responsável pelo Departamento de Direito Civil e Patrimonial da Área de Empresa Familiar da Garrigues Abogados.



Dr. Jaime Grego Mayor

Licenciado pela Brown University, graduado do Citicorp Institute for Global Finance, PDG em IESE, Mestrado de Investigação em Ciências Sociais e doutorando em Ciências Sociais. Com uma experiência de mais de 22 anos em Conselhos de Administração. Fundador da Advisory Board Architects Europe S.L.



3 sessões Online

18:00 - 20:00h
(Hora Madrid)

1ª Sessão online

10 de outubro de 2019
Módulo 1: A Empresa Familiar.
Definição e suas tipologia

2.ª Sessão online

17 de outubro de 2019
Módulo 2: A Empresa Familiar: continuação.

3ª Sessão online

24 de outubro de 2019
Módulo 2 (cont.): O genograma familiar

5 dias Presenciais

08:30 - 18:00h

Dia 1 Presencial - Barcelona

4 de novembro de 2019
Credenciamento e café da manhã de boas-vindas
Módulo 3: Nós, os consultores e o cliente
Módulo 4: Tipologias de família e estilos comunicacionais

Dia 2 Presencial - Barcelona

5 de novembro de 2019
Módulo 5: Processo de consultoria
Módulo 6: Espaço vivencial e simulação de casos

Dia 3 Presencial - Barcelona

6 de novembro de 2019
Módulo 7: O protocolo familiar

Dia 4 Presencial - Barcelona

7 de novembro de 2019
Módulo 8: Espaço Vivencial II. Cenas vividas.
Resoluções alternativas.
20:30 h Jantar de despedida

Dia 5 Presencial - Barcelona

8 de novembro de 2019
Módulo 9: Casos práticos
Módulo 10: Marketing profissional
Entrega de certificados

Diariamente, haverá uma pausa para o café (11:00-11:30 h) e um lanche (13:30-14:30 h)



Condições prévias de admissão

- Ter experiência demonstrável no âmbito da **Empresa Familiar**.
- Demonstrar a posse de um título universitário.
- Preencher o pedido de admissão com os dados pessoais, académicos e profissionais.

Processo de admissão

O Comitê de Admissões avaliará o processo académico e profissional do candidato e poderá pedir-lhe uma entrevista para conhecer suas motivações para a realização do curso.

No prazo máximo de quinze dias, a partir da finalização do processo de admissão, o/a candidato/a receberá uma carta de nossa Entidade comunicando-lhe a resolução do Comitê. A partir desse momento, o/a candidato/a admitido/a poderá formalizar a inscrição no curso.

A reserva de vaga correspondente será efetuada depois de o candidato ter pago os direitos de inscrição.

Documentação a fornecer:

- Fotocópia de certidões e diplomas de acreditação dos cursos realizados.
- Curriculum Vitae
- Fotocópia do documento de identidade, passaporte ou cartão de residência.
- Fotografia digital para preencher o processo académico.

Vagas limitadas

A fim de garantir o aproveitamento das dinâmicas e dos trabalhos que se realizam durante o curso, apenas se **disponibilizam 15 vagas**. Uma vez ultrapassado esse número, os candidatos que o desejarem passarão para a lista de espera.



Valor do curso

- O valor total do Curso é de **4.961 Euros** (Imposto sobre o Valor Acrescentado - IVA incluído). *
- Os direitos de inscrição que asseguram a reserva da vaga, depois de o candidato ter sido aceito pelo Comitê de Admissões, são 1.225 Euros (a descontar do valor total do curso).
- Bonificação de 5% sobre o valor total no caso de serem mais de um aluno que se inscreva conjuntamente.
- O valor do curso inclui: sessões online prévias e posteriores ao curso, aulas presenciais em Barcelona, material didático e Certificado de acreditação pelo Instituto Nexia e pela Universitat Abat Oliba. Também inclui os serviços de café da manhã e almoço das 5 jornadas presenciais e o jantar de fim de curso.
- O valor do Curso deverá estar integralmente pago antes do dia 15 de setembro de 2019.

* Será entregue fatura com IVA discriminado.

Local

A parte presencial do Curso decorrerá no edifício da “Casa de la Convalescència”, localizado no local histórico do Hospital de Sant Pau, gerido pela Universitat Autònoma de Barcelona.

Endereço:

Rua Sant Antoni Maria Claret, 171 - E-08041 Barcelona.

Datas

- **Sessões online de formação introdutória obrigatórias.** Outubro 10, 17 e 24 (de 18:00 h a 20:00 h hora de Madrid).
- **Formação presencial:** Novembro, do dia 4 ao dia 8: de 8:30 h a 18:00 h em Barcelona.

Idioma

As aulas são ministradas em espanhol. Os materiais são disponibilizados em espanhol e em português.

Certificado de Acreditação

Os alunos que frequentarem todas as sessões e realizarem as atividades propostas receberão o Certificado de Acreditação emitido pelo INSTITUTO NEXIA e pela UNIVERSITAT ABAT OLIBA CEU “CURSO SUPERIOR PARA CONSULTORES DA EMPRESA FAMILIAR”



Informação E Inscrições

Curso Superior para Consultores da EMPRESA FAMILIAR

Para mais informações

Entre em contato com a Coordenadora do Curso:
Lali Rodas em seu e-mail:
lali.rodas@institutonexia.com

CONTATE-NOS AGORA



INSCREVA-SE AGORA



InstitutoNeXia

email: info@institutonexia.com

www.institutonexia.com



LaEmpresaFamiliar.com

R. Dr. Carulla 26, 4.º 2.ª BARCELONA E-08017 (Espanha) Fone: +34 932 779 360

e-mail: informacion@laempresafamiliar.com

www.laempresafamiliar.com



*Universitat
Abat Oliba CEU*

POLÍTICA DE CANCELAMENTO

Os cancelamentos devem ser recebidos via e-mail para: informacion@laempresafamiliar.com até 2 meses antes da data de início do curso. Nesse caso, será reembolsado o valor pago até a data, salvo os direitos de inscrição. Depois desse prazo, não serão feitos reembolsos.